



Magyarország legrégebbi üvegyártója is a Sunbelt Ninja mellett döntött

Mindegy, hogy egy cég milyen szektorban tevékenykedik, ha e-mailt használ előbb-utóbb a munkatársak postafiókjai biztosan megtelnek különböző órákat, tőzsdei részvényeket, gyógyszereket propagáló ismeretlen címről érkező elektronikus levelekkel. A spamek nem kímélték a salgótarjáni székhelyű patinás üvegyár levelezőszervereit sem, a cég ezért hatékony spamszűrő után nézett.

Kevesen tudják, hogy a Salgglas Üvegipari Zrt. több, mint 100 éves múltra tekinthet vissza, hiszen 1893-ban itt kezdődött meg Magyarországon elsőként a táblaüvegyártás. A cég jelenleg számos nemzetközi járműgyártó, így a Volkswagen, a BMW és a DaimlerChrysler különböző modelljeibe gyárt edzett és ragasztott biztonsági üvegeket, illetve üveg az üvegben konstrukciókat. A nagy múltú, hagyományaira büszke céget sem kerülik el a mai kor informatikai veszélyei és kihívásai, így a kérértlen levelek tömeges megjelenése és a kémprogramok jelentette biztonságtechnikai fenyegetések miatt a cég a Sunbelt Ninja spamszűrő bevezetése mellett döntött.

A spamek és egyéb károkozók a Salgglasnál is jelentős erőforrásokat vettek igénybe, s a vállalat informatikai rendszerei így kevésbé hatékonyan támogatták az üzleti folyamatokat. Ez nem csupán abban nyilvánult meg, hogy a cég munkatársait napi szinten lefoglalta a spamek kiválogatása és eltávolítása, hanem óhatatlanul magával hozta az üzletileg fontos levelek „véletlen” törlését is.

A vállalat informatikusai ezért olyan szoftvert kerestek, amely hosszú távú megoldást jelent az elektronikus levelezés minden biztonsági problémájára.



“A Ninja legelőnyösebb tulajdonsága a szabályokon alapuló működés, melynek segítségével felhasználó-csoportonként más és más szűrési feltételek állíthatók be, így például a pénzügyi osztálynál szigorúbb, a marketingnél „enyhébb” szűrést alkalmazhatunk, de akár mind a hetven postafiókra eltérő beállításokat készíthetünk.”

Borbély László, Salgglas Zrt.





A NINJA MÁR A PRÓBAIDŐ ALATT BIZONYÍTOTT

A Salgglas munkatársainak a cégen belül mintegy 70 postafiók védelmét kellett megoldaniuk, ezért kipróbálták a Sunbelt Messaging Ninja 30 napos ingyenes próbaverzióját. A program már az első hónap alatt meggyőzően teljesített, ezért a cég a vásárlás mellett döntött. A Salgglas informatikusai szerint a telepítés folyamata alig 10 percet vett igénybe, amely után még a levelező rendszert sem kellett újraindítani, így a kollégák a háttérben zajló munkából semmit sem vettek észre, ám a kéretlen levelek okozta problémák szinte egyik percről a másikra megszűntek. A Ninja statisztikája szerint a levelező rendszer által feldolgozott és a felhasználók postafiókjába továbbított levelek 87-92%-a levélszemét volt, amely arány sajnos azonos a máshol tapasztalható tendenciákkal: ma már tíz e-mailből kilenc spam. A Salgglashoz beérkező kéretlen levelek kiszűrésével a postafiókok forgalma látványosan csökkent, s a munkatársak immár az értékteremtő üzleti folyamatokra koncentrálhatnak, hiszen napi munkájukat nem kell folyton megszakítani a beérkező spamek kiválogatásával.

A NINJA NEM CSUPÁN A SPAMEKET SZŰRI

„A Sunbelt Ninja nem kizárólag egy spam szűrő alkalmazás, hanem segítségével több, a levelek kezelésével kapcsolatos feladat is elvégezhető, például a



„A telepítés folyamata alig 10 percet vett igénybe, amely után még a levelező rendszert sem kellett újraindítani, így a kollégák a háttérben zajló munkából semmit sem vettek észre, ám a kéretlen levelek okozta problémák szinte egyik percről a másikra megszűntek.”

Borbély László, Salgglas Zrt.

2.1-es verziót jognyilatkozat hozzáfűzési lehetőséget is tartalmaz, ami egy újabb előny a levelezőrendszerek üzemeltetői számára. A Ninja legelőnyösebb tulajdonsága a szabályokon alapuló működés, melynek segítségével felhasználó-csoportonként más és más szűrési feltételek állíthatók be, így például a pénzügyi osztálynál szigorúbb, a marketingnél „enyhébb” szűrést alkalmazhatunk, de akár mind a hetven postafiókra eltérő beállításokat készíthetünk.” – mondta Borbély László, a Salgglas Zrt. informatikai vezetője.

MIRE FIGYELJÜNK SPAMSZŰRŐ VÁSÁRLÁSKOR?

Ha cégünknek levélszemét-szűrő megoldást keresünk, lehetőleg olyan terméket válasszunk, melyet a vásárlás előtt alkalmunk nyílik kipróbálni, így könnyen megismerhetjük a rendszer működését és hatékonyságát, javasolják a Salgglas informatikai szakemberei. Érdemes arra is figyelni, hogy a kiválasztott alkalmazás üzemeltetése minél kevesebb informatikai erőforrás lekötésével megvalósítható legyen, vagyis ne terhelje a szükségesnél jobban a hardvereket és a szakemberek idejéből is a lehető legkevesebbet vegye igénybe. ■

